

plstr.

2025 plstr. – Alle Inhalte insb. Texte, Fotografien und Grafiken sind einschließlich der Vervielfältigung, Veröffentlichung, Bearbeitung und Übersetzung bleiben vorbehalten.

plstr.

Create Digital Excellence

Unternehmenspräsentation





Wir enablen B2B-Unternehmen Innovation
und menschliche Fähigkeiten für Marketing- &
Sales-Excellence zusammenzuführen.



About.

Wir sind die B2B-Agency für Digital Change.

plstr. spricht insbesondere Unternehmen an, die an nachhaltigen, zukunftsorientierten Lösungen im Bereich B2B-Marketing und -Vertrieb interessiert sind. Im Fokus stehen die effiziente Neukundengewinnung, Account-based-Marketing (ABM) und die erfolgreiche Marktpositionierung.

16

Masterminds

2016

gegründet

500+

umgesetzte
Projekte

















+70%

Net Promoter
Score



Digital Masterminds.

Dein Team für Digital Excellence.

<p>Paul Stro CEO</p> 	<p>Marco Riebeling COO</p> 	<p>Oliver Widmann CTO</p> 	
<p>Max König Head of Conception and Design</p> 	<p>Hannah Gözl Head of Costumer Success</p> 	<p>Marouan Kharrat Head of Development</p> 	<p>Gustavo Anschau Digital-Marketing and AI Manager</p> 
<p>Quirin Müller Art Director</p> 	<p>Luis Masgio Grafikdesign</p> 	<p>Polina Rodgamel Digital-Marketing Manager</p> 	<p>Serhii Sartakov Performance Marketing & AI Automations</p> 
<p>Dominik Reitermann Content-Marketing Manager</p> 	<p>Benita Kräckmann Backoffice</p> 	<p>Mohit & Himanshi Externe Developer</p> 	<p>Timo & Laura Externe Marketer</p>  

“
Unternehmen benötigen Systeme um nachhaltigen Digitalerfolg zu erzielen.

Paul Stro
CEO plstr.





Master technology.
Enable humans.
Unfold potential.

Unsere Methodik.

1. Technology.

Das smarte Fundament.
Weil Entscheidungen auf Daten basieren.

- ✖ Web-Tracking (as a Service)
- ✖ Marketing-Reporting (as a Service)
- ✖ Freie Nutzung unserer AI Agents
- ⊕ MarTech Beratung für eine effiziente Systemlandschaft

1.000 € pro Monat

2. Enablement.

Beratung und Unterstützung
entlang euren Strategien.

- ✖ Yearly & Quarterly Strategy-Sessions
- ✖ Wöchentliche KPI- und Projektbesprechung
- ✖ Strategie-Entwicklung für mehr Leads und Sales
- ⊕ Marketing Enablement: Schulung von Mitarbeitern zu diversen Themen
- ⊕ Sales Enablement: Erprobte Frameworks für das Vertriebsteam

2.000 € pro Monat

3. Projects.

Für eure Digital Excellence.
Done with you & Done for you.

- ✖ Kampagnenplanung und -umsetzung
- ✖ Projektkonzeption und -umsetzung
- ✖ Controlling und Optimierung eurer Kanäle (as a Service)
- ✖ Outbound Sales Support (as a Service)

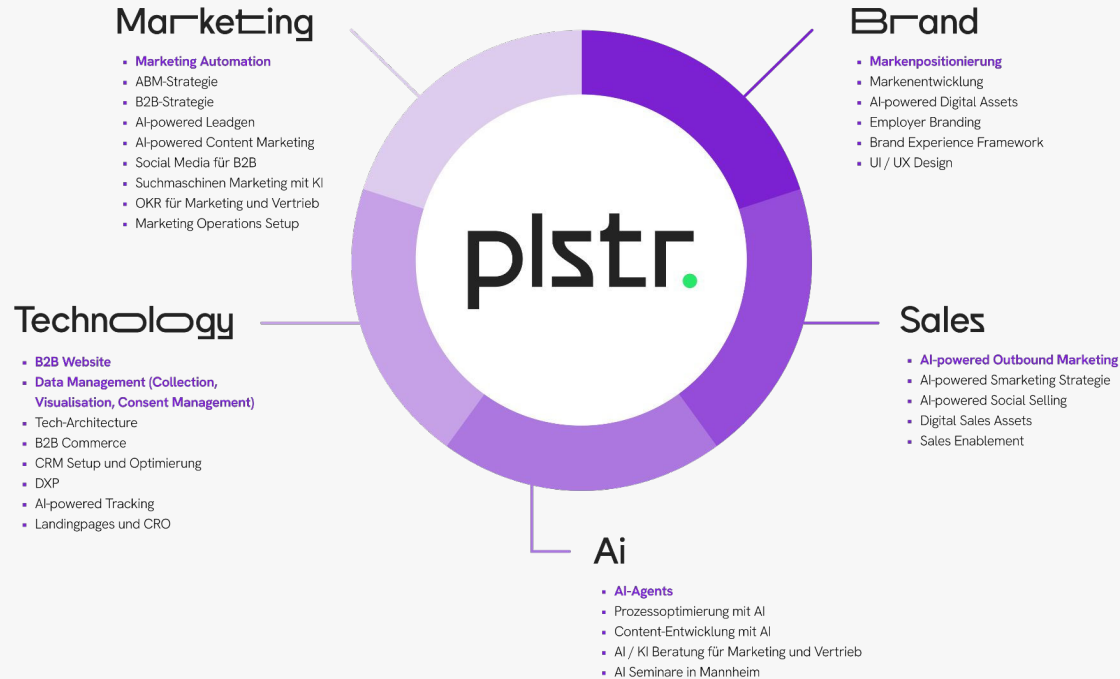
ab 2.000 € pro Monat

⊕ Nur im Paket mit Technology verfügbar

⊕ Nur im Paket mit Enablement verfügbar

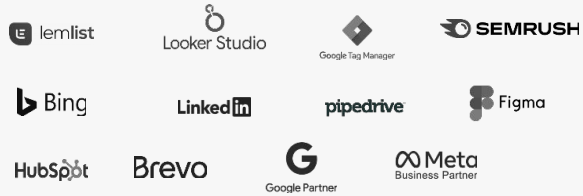
Unsere Lösungen für digitalen Erfolg.

Create Digital Excellence.



Partner von den Besten.

Marketing-Lösungen



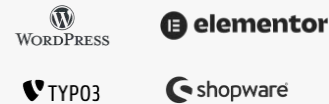
Automation



Kollaboration



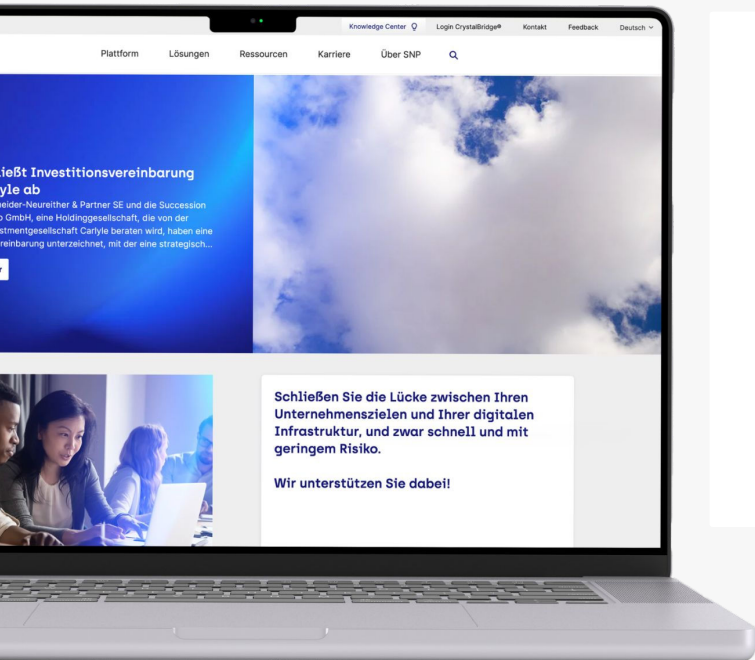
Web & Shop





Trusted by
leading companies

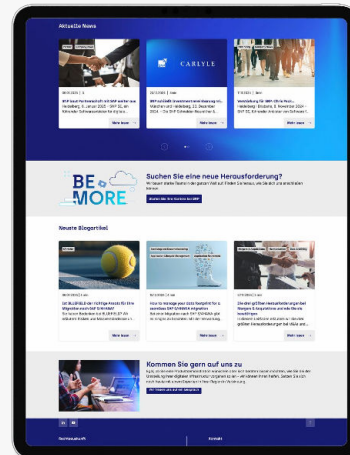




CAROLA SATTLER HEAD OF MARKETING DATAVARD / SNP GROUP



Tiefes Verständnis und viel Wissen zum Thema gepaart mit Hands-on-Mentalität und Beratung auf Augenhöhe. **Immer klar und zielorientiert, immer erreichbar** und einfach ein angenehmer Geschäftspartner.



SNP

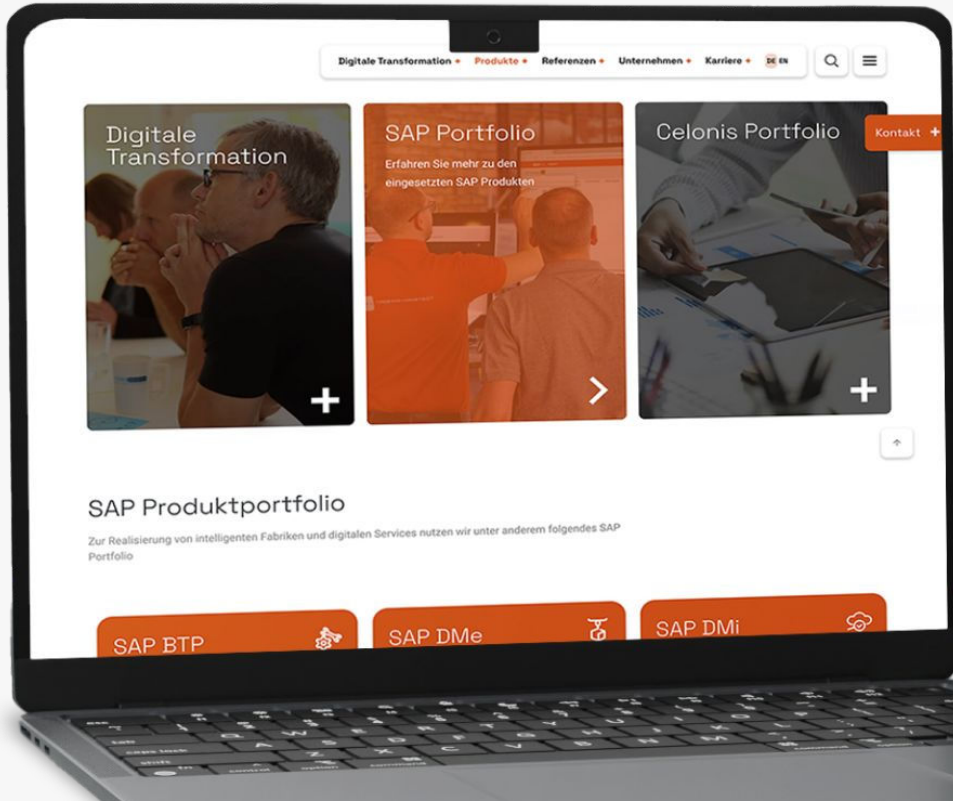
Globale Leadgenerierung von der Aktivierung von Prospects bis hin zur Qualifizierung von Leads für die regionalen Vertriebsteams.

Hubspot Enterprise

Lead-Nurturing

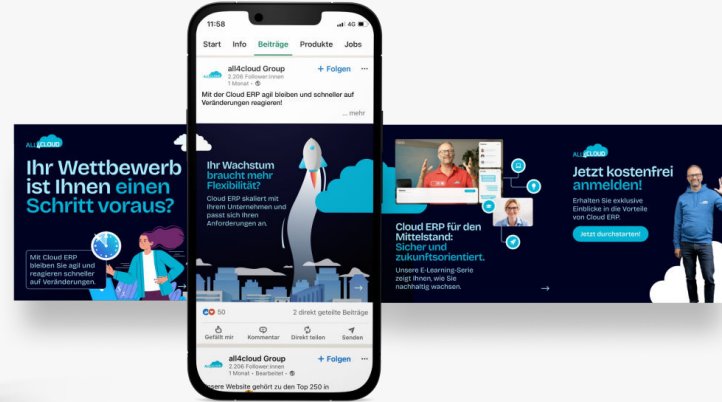
CRM Enablement





Trebing+Himstedt

Eine neue Corporate Identity und ganzheitliche Lead-Kampagnen für mehr Engagement mit ICP Accounts.



all4cloud

Ganzheitliche Begleitung des Marketingteams seit über vier Jahren in MarTech, Enablement und Operations.

Marketingstrategie

Leadgenerierung

Website Experience



Weitere Referenzen
auf Anfrage.

Euer externes Marketing-Team.

Für überzeugende Ergebnisse.

Erprobte Strategien

Entlang eurer Unternehmensziele können wir bewährte Strategien, sowie neue Impulse in eure ganzheitliche Marketing- und Vertriebsstrategie einfließen lassen.

Bewährte Prozesse

Marketing- und Vertriebsaktivitäten sind erfolgreich, wenn sie aufeinander abgestimmt sind - unsere Workflows machen das möglich!

Nachhaltige Umsetzung

Unsere operativen Teams in Performance-Marketing, Customer Experience und Leadmanagement ermöglichen die Übernahme von Aktivitäten und Projekten.

NACHHALTIGE
UMSETZUNG

BEWÄHRTE
PROZESSE

ERPROBTE
STRATEGIEN



Erfolg. Oder Geld zurück.

Unsere Leistungen sind an Mehrwert gebunden.

Wir sehen uns als Lieferant von Marketing- und Vertriebserfolgen. Kunden, die mit uns eine langfristige Beziehung eingehen profitieren von Erfolgsgarantien. Nach OKRs arbeiten wir mit Quartalszielen.

Warum ist das so?

Marketing ist für uns MEHR als eine schnelle Google Ads Kampagne, um euren neuen Top-Kunden zu gewinnen. Lange Sales-Zyklen und starke Wettbewerber machen es unabdingbar genügend Ressourcen in Strategien und Taktiken zu investieren. Unser Team agiert als externe Marketing-Unit und kann auf diese Weise langfristige Erfolge bis hin zur finalen Umsetzung sicherstellen.



Quartal

Ziel zu <70% erreicht
= 50% Bezahlung



Quartal

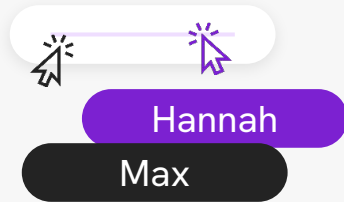
Ziel zu >70% erreicht
= 100% Bezahlung



Quartal

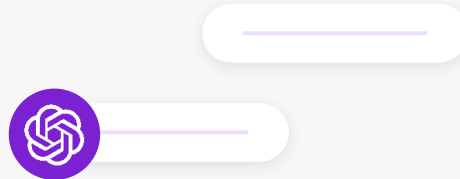
Ziel zu >100% erreicht
= 125% Bezahlung

Digitale Produkte by plstr.



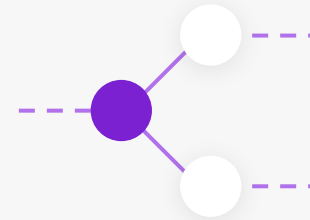
Strategy Frameworks

Wir haben erprobte Strategien in unseren Frameworks zusammengeführt, sodass du entlang unserer Miro-Templates vollwertige Strategien und Taktiken für Marketing und Sales entwickeln kannst.



AI-Agents

Unsere AI-Agents helfen uns intern unsere Effizienz zu steigern, um mehr Zeit für kreative Aufgaben zu haben. Gleichzeitig kannst du sie bei uns gegen eine monatliche Servicegebühr auch selbst nutzen.



Automations

Unsere Automatisierungen mit make und zapier helfen uns, Marketing- und Vertriebsprozesse nachhaltig zu beschleunigen. Unsere Automations lassen sich auf jedes Marketing- und Sales-Tool konfigurieren.

BAFA Förderung für KMU.

Bis zu 3.500 € vom Staat erhalten

Was ist die BAFA Förderung

Das Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA) fördert Beratungsleistungen (bis 7.000€) für **kleine und mittlere Unternehmen (KMU)** mit einem Zuschuss von **bis zu 3.500 €** der Beratungskosten. Die genaue Förderhöhe variiert je nach Standort des Unternehmens:

Was wird gefördert?

Gefördert werden Beratungsleistungen im Bereich Marketing und Vertrieb. Dazu gehören die Entwicklung von Marketingstrategien, die Optimierung von Vertriebsprozessen sowie die Erschließung neuer Zielgruppen und Märkte, um die Wettbewerbsfähigkeit der Unternehmen nachhaltig zu steigern.

Wer wird gefördert:

Unternehmensgröße:

Unternehmen mit weniger als 250 Mitarbeitern, einem Jahresumsatz von höchstens 50 Mio. € oder einer Jahresbilanzsumme von maximal 43 Mio. € sind förderberechtigt.

Rechtsform:

Antragsberechtigt sind rechtlich selbstständige Unternehmen der gewerblichen Wirtschaft und der Freien Berufe mit Sitz und Geschäftsbetrieb in Deutschland.

Unternehmensalter:

Unternehmen, die weniger als ein Jahr bestehen, müssen vor der Antragstellung ein kostenloses Gespräch mit einem regionalen Ansprechpartner führen.

Beispiel Förderung:

Projektaufwand	7.000 €
BAFA Förderung	-3.500 €
Eigenbeteiligung	3.500 €




Bundesamt
für Wirtschaft und
Ausfuhrkontrolle



Paul Stro

CEO

 +49 621 397 397 50

 ps@plstr.digital

 Paul Stro

PLSTR DIGITAL GmbH

Schanzenstraße 28
68159 Mannheim

 plstr_digital

 plstr.

 plstr.



Ready for *digital* change?